

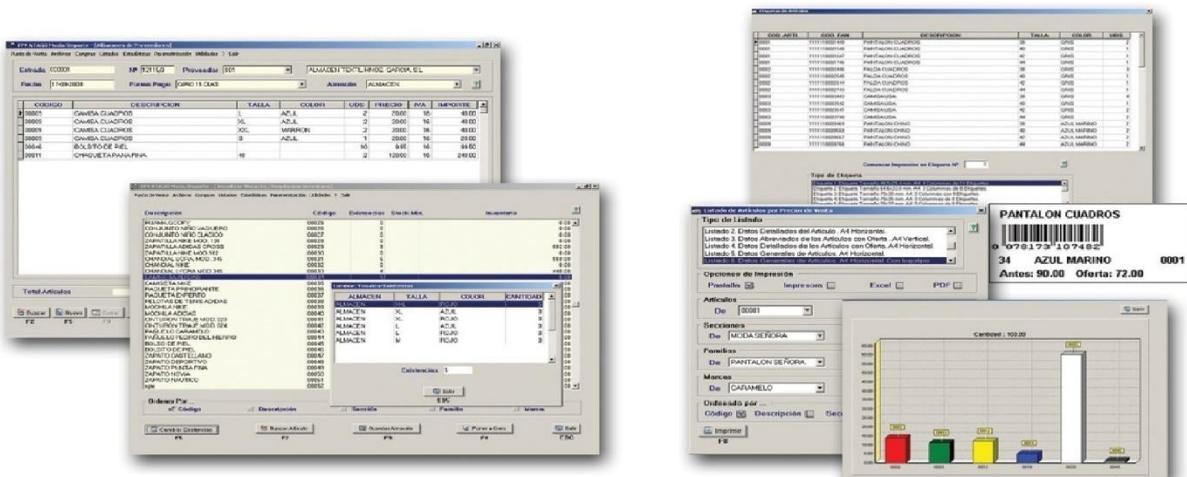


CPV ATAGO

moda-deporte

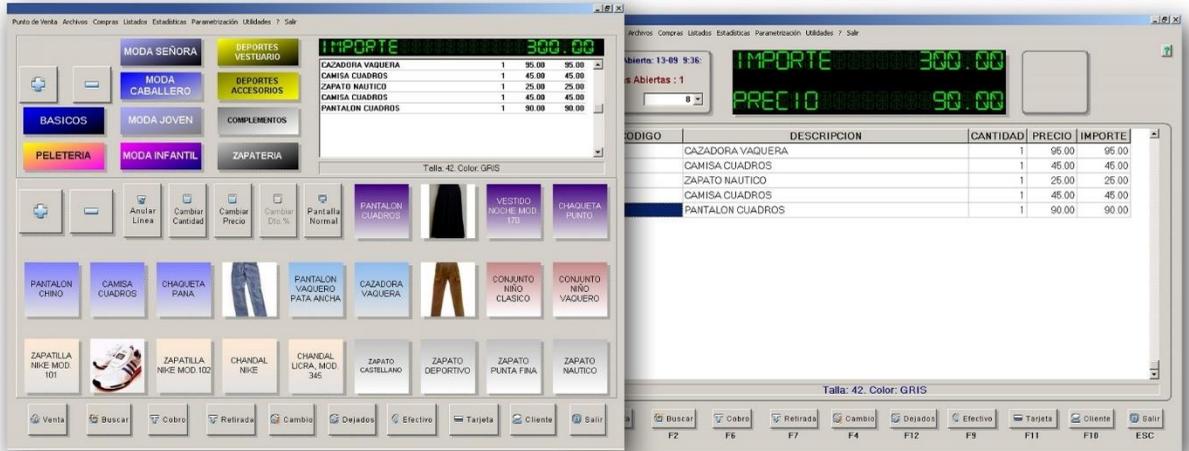


Software Específico para...
 Tiendas de Moda, Deporte, Zapaterías,
 Peleterías, Caza y Pesca, Franquicias,...



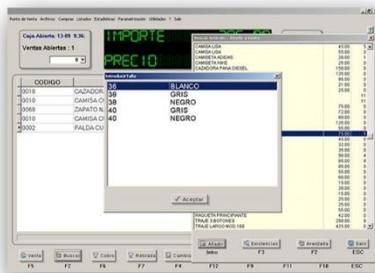
Software diseñado para aquellos sectores pertenecientes al mundo de la moda y calzado, que precisan de una gestión de tallas y/o colores y de otras funcionalidades específicas de este tipo de establecimientos.

El Programa está diseñado para su uso con o sin PANTALLA TÁCTL.



Apertura directa de la venta al leer un producto con el lector de código de barras. Al pasar los siguientes artículos por el lector, genera nuevas líneas de venta de forma automática, sin necesidad de pulsar ninguna tecla o botón adicional.

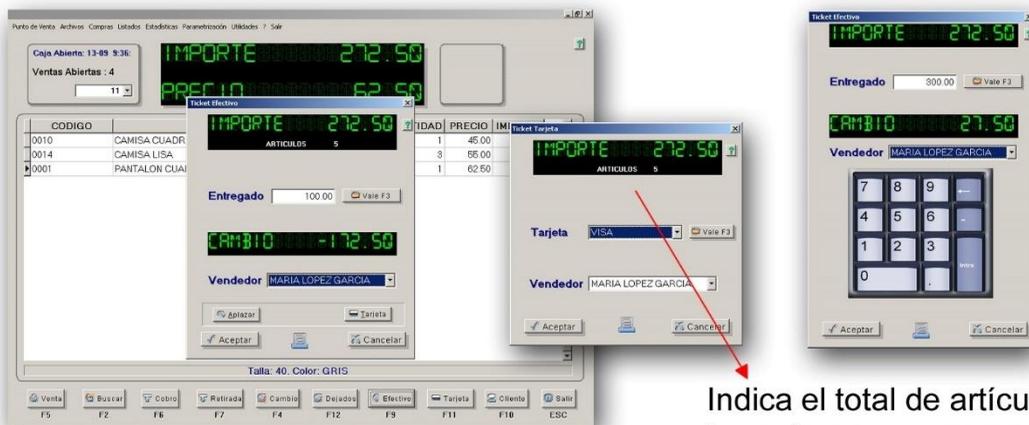
Cuando no se trabaja en modo táctil, todas las opciones de la pantalla de ventas disponen de la tecla de función correspondiente (para evitar el uso del ratón).



También existe una búsqueda de aquellos artículos que no poseen código EAN, para añadirlos a la venta. Nos permitirá elegir la talla y/o color de forma manual.

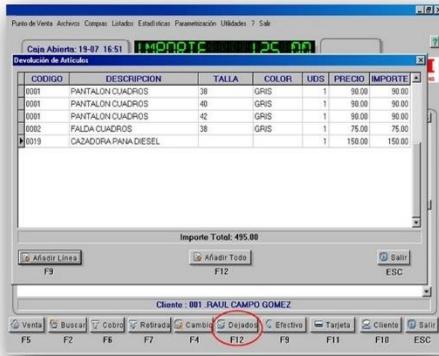
Podrá consultar su precio, y/o existencias por talla/color.
Opción de multiventa (Ventas en espera).

Hay tres formas de cobrar la venta: Efectivo, Tarjeta y Deuda (se pueden combinar).



Indica el total de artículos de la venta para su comprobación.

Gestión de artículos dejados para probar/apartados.



Permite llevar un histórico de los artículos dejados/apartados a cada cliente.

Esta funcionalidad evita posibles extravíos de las prendas.

Un cliente puede devolver uno o varios de los artículos que tenga dejados/apartados, reintegrándose al almacén de origen.

Las prendas que se queda se añaden a la venta de forma automática.

El programa contempla una gestión de devoluciones de artículos con generación de vales de caja propios del establecimiento.

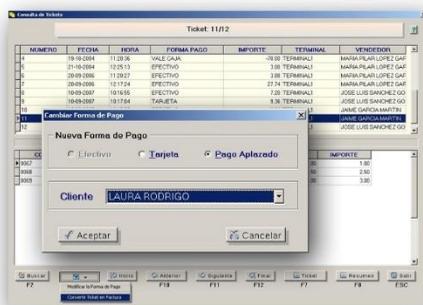


Estos vales pueden configurarse con una fecha límite de caducidad.

Si el cliente descuenta en una venta un vale de importe superior, se genera un nuevo vale con el importe restante.

En la pantalla de ventas se pueden también registrar operaciones como: Introducción de Cambio, Retirada de Efectivo, Entregas a Cuenta, etc...

También se pueden realizar Cobros parciales, totales o varias deudas a la vez. Todas estas operaciones se pueden consultar y emitir listados.



Se puede modificar la forma de pago de una venta debido a una equivocación, o reimprimirla.

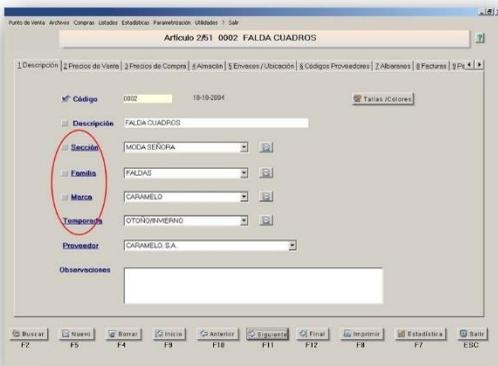
También se puede imprimir el ticket para regalo (no aparecerán ni importe ni precios).

Registro en caja de todas las operaciones realizadas.

Permite realizar impreso parcial y final e introducir el dinero en cajón manualmente o por número de monedas y billetes.



Existen cuatro parámetros aplicables al artículo: Sección, Familia, Marca y Temporada. Muy útiles para obtener y/o acotar listados y estadísticas.



Permite introducir los precios de oferta con anterioridad al comienzo del periodo de rebajas.

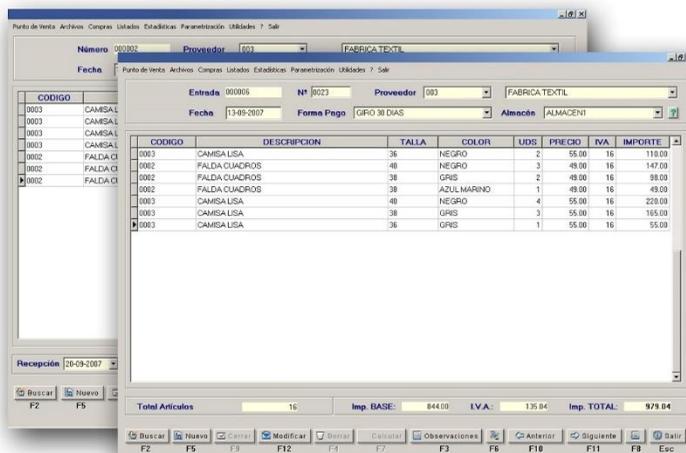
Posibilidad de utilizar **distintos precios por talla/color** (muy útil en moda infantil).

El programa mantiene un histórico de costes por proveedor y fecha.

El programa permite la **generación automática de los códigos de barra por talla/color** para cada artículo, o bien la utilización del código EAN del fabricante.

Permite la búsqueda por multitud de campos: Descripción, código, sección, familia, marca, talla ...

Ficha completa Proveedor además del **Ciclo completo de compras**: Pedidos, Albaranes, Facturas y Facturación de Albaranes.



Sistema que permite la rápida introducción de tallas y colores. Asignación automática de un nuevo código de barras para uso interno, si no existe para una talla/color introducida.

Permite validar un pedido parcial o completamente, trabajar con los códigos de artículos propios del proveedor, costes de artículos reflejando distintos descuentos,...

Posibilidad de mantener uno o varios almacenes con opción de trasvases de mercancías entre ellos.



Permite guardar inventarios a una fecha determinada.



Multitud de Listados de artículos, clientes, proveedores, ventas, compras, etc....

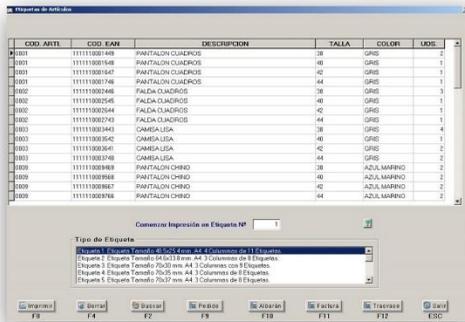


Permite diseñar nuestros propios listados con el generador de informes.

Exportación directa de los listados a Excel, Pdf, etc..

Resúmenes de Tickets, Pedidos, Albaranes, Facturas con desglose de I.V.A., de Ventas y Compras.

Impresión de códigos de barras por talla y color para cada artículo. Permite la introducción de las etiquetas que componen un albarán, factura, trasvase.



Reimpresión de las etiquetas, manteniendo el precio anterior y el rebajado.



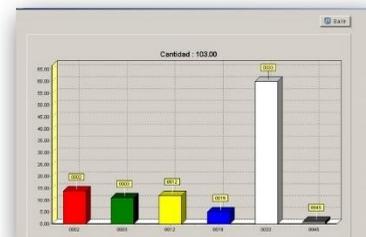
Estadísticas de ventas y compras, de artículos, de secciones, de familias, clientes de ventas por horas, etc....



Opciones avanzadas para poder acotar por secciones, familias, marcas, proveedores, vendedores, etc....



También impresión mediante gráficos.



Exportación directa de las estadísticas a Excel, Pdf, etc...

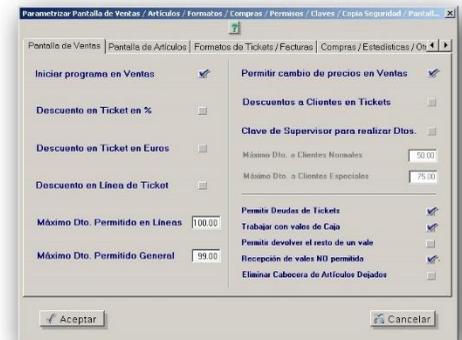
La parametrización del programa se realiza de manera sencilla e intuitiva según las necesidades y preferencias del usuario.



Podrá elegir los tipos de periféricos que su terminal posee: impresoras de tickets, cajón portamonedas, visores, etc...

Contempla la posibilidad de imprimir directamente en el puerto de la impresora de tickets, lo que agiliza enormemente la salida de documentos.

Puede configurar si va a efectuar descuentos globales en la venta, o bien por línea. También puede restringir el cambio de precios.



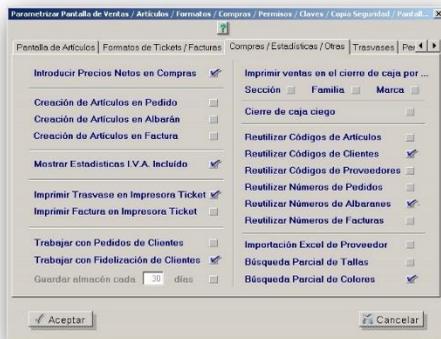
Marque si desea utilizar vales de caja y si va a permitir ventas con deudas de clientes.

Se puede prohibir la recepción de vales en épocas de rebajas.

Existe una opción configurable para trabajar con pedidos de clientes.

También puede marcar si desea gestionar desde el programa la fidelización de sus clientes.

Elija si desea que el programa calcule los precios de venta en función de un margen fijo sobre el coste automáticamente.



Podrá adaptar a sus necesidades los formatos de tickets, facturas, etc... de forma sencilla y eficaz.

Puede establecer permisos de acceso mediante clave de supervisor a ciertas pantallas como estadísticas, consulta de cajas, compras, etc...

Importación de hojas de cálculo Microsoft Excel en el ciclo de compra.



Lectura de los ficheros que generan los recolectores de datos más conocidos.



Versión Estandar.

Versión Lite: Con funcionalidades reducidas.

ATAGO Moda-Deporte

Característica	Versión Estandar/ Multiestablecimiento	Versión Lite
Opción de Venta con pantalla táctil y códigos de barras	✓	✓
Apertura automática de la venta al leer un producto mediante lector	✓	✓
Posibilidad de ventas en espera	✓	✓
Gestión de Vales de caja	✓	✓
Entrega de Clientes	✓	✗
Gestión de Deudas	✓	Limitado
Gestión de tallas y colores	✓	✓
Generación automática e impresión de códigos de barras por talla y color	✓	✓
Gestión de artículos dejados para probar	✓	✗
Varias formas de pago: efectivo, tarjeta, deuda y combinación de las tres	✓	✓
Funciones de introducción de cambio, retiradas, etc.	✓	✓
Gestión de Artículos	✓	✓
Gestión de Clientes	✓	✗
Gestión de Proveedores	✓	✓
Gestión de Almacén (Regularización de Inventario, Traspases de Mercancías...)	✓	Limitado
Nº Máximo de Almacenes	15	2
Registro en caja de todas las operaciones realizadas	✓	✓
Pedidos a Proveedores	✓	✗
Albaranes de Proveedores	✓	Limitado
Facturas de Proveedores	✓	✗
Facturación de Albaranes de Proveedores	✓	✗
Listados y Estadísticas con exportación a EXCEL, PDF, HTML, RTF, etc...	✓	Muy Limitado
Importación de EXCEL en compras, artículos nuevos, etc.	✓	✗
Conexión con Terminales portátiles capturadores de datos	✓	✗
Cambio masivo de precios y del tipo de I.V.A.	✓	✗
Multipuesto en Red de área local	✓	Maximo 2 puestos

Licencias de Red Adicional: Versión para uso exclusivo en terminales adicionales que están conectados por medio de una red de área local, dentro de un mismo establecimiento.

Versión MultiEstablecimiento: Versión diseñada para aquellos clientes que disponen de varios establecimientos y necesitan desde una central conocer el estado de las ventas, gestionar nuevos productos, cambios de precios, controlar el almacén... La comunicación es totalmente automática sin necesidad de la participación del usuario.



Modalidades de acceso al soporte técnico:

- Telefónica: 926 55 26 15.
- Vía Control Remoto por conexión a Internet.
- Por E-mail: info@atalcazar.com

Características de la atención telefónica:

- Atención realizada por operadores expertos conocedores del software.
- Resolución de dudas y/o consultas de todas las opciones integradas en el software.
- Resolución de dudas y/o consultas de complejidad baja en tiempo real.
- Resolución de dudas y/o consultas de complejidad media/alta en 48 horas máximo.

Características de la atención vía control remoto:

- Permite al operador visualizar la pantalla de usuario y manejar además el ratón y el teclado del mismo (requiere siempre la aceptación previa por parte del cliente).
- Dispone de transferencias de archivos del usuario final y el operador.
- No se requiere la instalación de ningún software adicional. Tan solo es necesario tener acceso a internet desde el equipo.

Contratos:

- Incluye acceso telefónico y control remoto.
- Horario de atención al cliente: De Lunes a Jueves, mañanas de 9:30 a 14:00 y tardes de 16:30 a 19:00 horas. Viernes de 9:30 a 14:00 horas.

Todas las versiones de software atago disponen de un soporte técnico inicial gratuito de 3 meses desde su compra.

Horario de atención al cliente: De Lunes a Viernes, mañanas de 10:00 a 14:00

SOPORTE TÉCNICO - FORMACIÓN

Formación IN SITU:

Pensada para el usuario final que necesite una formación en su propio establecimiento, independientemente del punto del territorio español en que se encuentren, sobre las funcionalidades de cualquier versión del software atago.

Se realiza por técnicos expertos en el funcionamiento del software, lo cual garantiza el éxito de las clases impartidas.

Tan solo se requiere contratar este servicio con una antelación de 15 días a la fecha del curso.

Formación de 6 horas. 1 día lectivo



· **Servicio Preventa:**

- Asesoramiento comercial y técnico al distribuidor.
- Formación gratuita (*in situ* o *vía remota*) al distribuidor.
- Demos *vía remota* al cliente final.
- Demos *in situ* para proyectos de cierta complejidad.
- Precarga de datos gratuita: Creación de la base de datos de Artículos al cliente final.



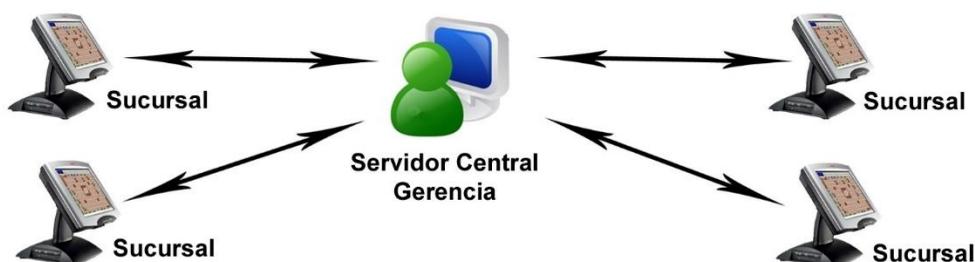
· **Servicio PostVenta:**

- Mantenimiento gratuito al cliente final durante los tres primeros meses.
- Servicio Remoto de soporte sin coste adicional. Sin necesidad de comprar otra aplicación externa para el servicio de conexión remota.
- Teléfono directo de atención al cliente. Acceso directo y rápido a los técnicos que prestan soporte del software.
- Mantenimiento al distribuidor y al cliente final directamente sin necesidad de obligar al distribuidor a desplazar a un técnico a la instalación del cliente final.



· **Software:**

- Fácil manejo para el usuario. Muy intuitivo. De aprendizaje muy rápido.
- Programas muy robustos. No se bloquean. No se rompen. No existen pérdidas de información. Gracias a su base de datos SQL, 100% fiable, sin corrupciones.
- Importación de ficheros Excel en Pedidos, Albaranes y Facturas. 
- Exportación de datos a Excel, pdf, rtf, etc...
- Sistema de cambio masivo del tipo de IVA, recalculando todos los precios.
- Envío de E-mail automatizados con los informes más relevantes de ventas.
- Posibilidad de enlazar con ERP's y programas de contabilidad.
- Comunicación entre distintos establecimientos en modo *OffLine* u *Online*.



• Integración:

- Conexión fácil y rápida con la mayoría de los periféricos del mercado: Impresoras de tickets, cajones portamonedas, lectores de códigos de barras, lectores de banda magnética, lector de huellas, básculas, recolectores de datos, impresoras de etiquetas, etc.



- Integración con el software de Fidelización de Clientes FIDELIZA.



- Integración con Cajones Inteligentes



- Integración con plataformas de tiendas online



- Solución adaptada a Ticket BAI

